

ИСПЫТАНИЕ ВРЕМЕНЕМ

Санкт-Петербургский филиал «Международного Банка Азербайджана – Москва» отпраздновал 5-летие работы. «МБА-МОСКВА» является дочерней структурой «Международ-



ного Банка Азербайджана», первым и единственным банком со 100% азербайджанским капиталом, осуществляющим свою деятельность на территории РФ. Он был создан при поддержке правительства Азербайджана, единоличным учредителем «МБА-МОСКВА» является «Международный Банк Азербайджана» (МБА) - крупнейший банк в Республике, который был

основан в 1992 году на базе Азербайджанского Республиканского отделения Внешэкономбанка СССР и в настоящее время принадлежит государству. «МБА-МОСКВА» стал первым в России банком с иностранным капиталом из СНГ.

Основными задачами Санкт-Петербургского филиала «МБА-МОСКВА» в Северо-Западном регионе России являются расширение географии деятельности и бизнеса группы МБА, развитие торгово-экономических взаимоотношений Азербайджана и России, обслуживание большого числа выходцев из Азербайджана, проживающих в регионе, а также реализация межправительственных соглашений Азербайджана и России.

Появление подобного банка в Северо-Западном регионе является одним из ярких примеров, символизирующих динамичное развитие азербайджано-российских экономических отношений, подтверждением дружеских, добрососедских связей между странами, элементом новой экономической политики, опирающейся на принципы взаимного уважения и паритета.

В 2007 году филиал «МБА-МОСКВА» упрочил свои позиции на рынке Санкт-Петербурга, получив высокое признание в деловых кругах города и банковском сообществе. Стремясь к укреплению своих позиций на местном банковском рынке, Санкт-Петербургский филиал «МБА-МОСКВА» за прошедший год значительно увеличил свои основные финансовые показатели, расширил клиентскую базу и географию своего присутствия. Получение «МБА-МОСКВА» лицензии Банка России в 2004 году на осуществление операций со счетами физических лиц в рублях и иностранной валюте, вступление в Систему страхования вкладов - дали возможность и Санкт-Петербургскому филиалу банка активно работать со счетами и привлекать ресурсы физических лиц. Была разработана и внедрена программа развития розничного бизнеса, как стратегического приоритета. Банк старается приближать свои услуги к потенциальным клиентам, увеличивая сеть продаж. На нынешний момент открыто 2 допол-

нительных офиса филиала, к концу года их количество планируется увеличить до 5.

Одной из самых востребованных, массовых и быстрорастущих услуг банка является обслуживание денежных переводов без открытия счета между Россией и Азербайджаном. Объем денежных переводов вырос в 2007 году на 11% до \$24 млн. Количество переводов составило 16 тыс. Популярность и высокие темпы роста данной услуги обусловлены большим количеством выходовцев из Азербайджана, постоянно или временно проживающих на территории России. Для диверсификации бизнеса банк пред-

лагает своим клиентам услугу по обслуживанию денежных переводов практически в любую точку мира по системам Contact и MoneyGram.

Поставленные перед филиалом стратегические и тактические задачи, являясь составной частью стратегии развития группы МБА, дают основания полагать, что грядущие годы будут предельно насыщенными и ответственными. Руководство и коллектив банка уверены, что Санкт-Петербургский филиал «МБА-МОСКВА» с честью выдержал испытание временем и будет и дальше показывать пример эффективной и надежной работы.

В РУСЛЕ НОВЕЙШИХ ТЕНДЕНЦИЙ РАЗВИТИЯ БАНКОВСКОГО ДЕЛА



В Нижнем Новгороде состоялся IX Всероссийский банковский форум «Стабильное развитие банковской системы России в контексте будущего средних и малых банков». В результате обсуждения основной темы участники пришли к выводу, что необходимость активного развития малых и средних банков определяется их значением для стабильности социально-экономической жизни регионов. Малые банки обеспечивают непосредственную близость к региональному сектору экономики и способны оперативно решать проблемы на местном уровне. В отличие от крупных, малые банки более глубоко понимают нужды регионального бизнеса и знают реальный уровень кредитоспособности клиента.

Как отметили представители банковского сообщества, для выполнения задачи по укреплению позиций малых и средних банков, в первую оче-

редь, необходимо расширение возможностей формирования их долгосрочной ресурсной базы, роста капитализации и консолидации банковского бизнеса, развитие агентских отношений между московскими и региональными банками в деле продвижения банковских продуктов.

По общему признанию участников и организаторов, за несколько лет работы Форум стал одним из наиболее эффективных способов обсуждения новых путей развития экономики, проведения диалога между государством и бизнесом и выработки решений по наиболее актуальным современным проблемам в сфере финансов. Форум ориентирован на тех, кто стремится принять самое активное участие в экономической жизни России и быть в курсе новейших тенденций развития банковского дела.